



## **Les équipes Hcorpo s'étoffent pour accompagner une croissance soutenue**

**Motivée par une croissance dynamique et par une volonté d'accroître plus rapidement son développement sur le marché européen, Hcorpo finalise la constitution de son équipe de direction avec deux nouveaux collaborateurs, déjà experts des mobilités d'affaires.**

Après la nomination en janvier dernier des deux directeurs chargés de déployer la stratégie Hcorpo, le leader de la réservation de l'hôtellerie d'affaires se dote de deux nouveaux managers senior. L'équipe dirigeante ainsi constituée autour de Salomé Mogier, CCO chez Hcorpo, a comme mission principale de porter les ambitions de la marque, tout en accroissant et en fidélisant son portefeuille client.

### **Fatiah BELHOUT rejoint Hcorpo en qualité d'Account Management Director.**

Fatiah BELHOUT est une experte de l'industrie des déplacements professionnels depuis plus de 15 ans. Après un début de carrière dans le groupe Accor aux Ventes Globales, Fatiah s'est spécialisée dans l'hôtellerie d'affaires. D'abord au sein d'un HBT, puis dans le conseil où elle a pu explorer avec ses clients grands comptes français et globaux la gestion des dépenses voyage dans un environnement marché et IT complexe. En coopération avec les départements Achats et Travel, elle a notamment mené des projets de négociation de contrats fournisseurs, de politique voyage, de gouvernance ou encore d'externalisation.



Groupe hôtelier, HBT, cabinet de conseil, TMC, les acteurs du Business Travel n'ont plus de secret pour Fatiah qui se réjouit de mettre son expertise à contribution du développement de la solution Hcorpo. Son souhait est de se focaliser aujourd'hui sur son secteur de cœur : l'hospitalité, et plus particulièrement l'hôtellerie d'affaires.

Salomé MOGIER, Chief Commercial Officer (CCO) se félicite de son arrivée au sein de ses équipes : *"nous sommes très heureux d'accueillir Fatiah à la tête de notre département Account Management. Nous sommes convaincus que son expérience conseil et son expertise du secteur hôtelier seront des atouts majeurs pour renforcer notre accompagnement et apporter toujours plus de valeur aux milliers de clients qui nous font confiance au quotidien"*.

**Geoffrey GOSSELIN rejoint Hcorpo en qualité de Head of Sales.**

Riche d'un parcours professionnel de plus de 20 ans dans la vente et les relations commerciales, Geoffrey Gosselin dispose d'une solide expérience au sein de l'industrie des mobilités d'affaires. Entré dans le domaine comme Sales Manager chez Uvet France, Geoffrey contribuera au développement d'Ector, solution de parkings avec voiturier dans les gares et aéroports, en tant que Strategic Sales Manager. Après une expérience de Strategic Sales Manager chez American Express lors de laquelle il a pu compléter son expertise d'une brique supplémentaire portant sur les moyens de paiement, Geoffrey Gosselin a désormais la responsabilité chez Hcorpo de superviser toutes les activités liées au développement commercial de la marque et d'encadrer les équipes dédiées.



*"Nous sommes ravis d'accueillir Geoffrey en tant que Manager des équipes commerciales Corporate d'Hcorpo. Son rôle sera clé dans la co-construction de la stratégie commerciale avec nos clients, afin de répondre à notre ambition première : mettre en place des solutions efficaces permettant la satisfaction de nos clients",* commente Aurélien RODRIGUEZ, Global Sales Director chez Hcorpo.

**À propos d'Hcorpo : [www.hcorpo.com](http://www.hcorpo.com)**

Hcorpo offre aujourd'hui une des expertises les plus abouties de l'industrie hôtelière, fondée sur un investissement régulier dans la R&D et sur le choix assumé de concentrer son développement uniquement sur son core business. Le modèle unique de la solution Hcorpo permet ainsi de répondre de manière optimale aux enjeux des différentes populations concernées par l'hôtellerie d'affaires : fluidité et simplicité pour le voyageur, transparence et lisibilité pour les directeurs financiers, conseil et expertise métier pour les *Travel Managers* et acheteurs. Hcorpo se positionne ainsi au sein de l'industrie des mobilités d'affaires comme un tiers de confiance auprès des grandes et moyennes entreprises, privées et publiques.

**Contact Presse Hcorpo**

Laurent DURGEAT

[laurent.d@lm-com.com](mailto:laurent.d@lm-com.com)

00 33 6 22 64 58 13

**Contact Communication Hcorpo**

Elodie NORIANT BOERO

[elodie.noriant@gekko-holding.com](mailto:elodie.noriant@gekko-holding.com)

00 33 7 6060 33 21